**PROPOSAL BISNIS PANGKAS RAMBUT “NELLSON`S BARBERSHOP”**

**A. Latar Belakang**

Setiap orang tentunya sangat mendambakan kerapian. Abraham Maslow (1908-1970), seorang ahli jiwa dalam teorinya yang bernama hierarki kebutuhan menggolongkan kebutuhan akan kerapian termasuk dalam kebutuhan estetis. Kerapian tersebut termasuk kerapian berpakaian dan kerapian berpenampilan. Jika penampilan kita rapi, tentunya orang lain akan lebih menghargai kita. Kerapian rambut menjadi salah satu hal yang perlu diperhatikan dalam penampilan. Oleh karena itu, menjaga kerapian rambut sangatlah penting bagi orang kebanyakan, termasuk pria.

Bagi pria, memotong rambut setiap 2-3 bulan sekali menjadi kebutuhan wajib. Oleh karena itu, menjadi hal yang lumrah jika jasa potong rambut banyak didirikan di berbagai tempat. Jasa potong rambut yang didirikan beragam jenisnya, dari hanya menggunakan peralatan tradisional seperti gunting dan sisir sampai peralatan yang lebih modern. Tempat potong rambut pun juga bervariasi. Mulai ruangan berukuran 2x3 meter sampai dengan ruko yang memiliki 2 lantai.

**B. Nilai Manfaat**

Secara umum, usaha potong rambut ini bertujuan untuk melayani konsumen, khususnya yang memiliki keinginan untuk tampil rapi dan punya hasrat imitasi kepada idolanya. Dengan menggunakan jasa potong rambut kami, keinginan untuk tampil rapi dan mirip idola bisa terlaksana.

Selain itu, usaha ini bertujuan untuk melatih mahasiswa agar bisa menjadi seorang wirausahawan yang berhasil. Pada hakekatnya kewirausahaan adalah sifat, ciri, dan watak seseorang yang memiliki kemauan dalam mewujudkan gagasan inovatif ke dalam dunia nyata secara kreatif. Usaha ini  diharapkan mampu menjadi wahana pembelajaran bagi mahasiswa untuk mengelola sebuah bisnis dan menjadi bekal mereka untuk dapat bersaing dalam dunia kewirausahaan.  Tujuan lain dari usaha ini adalah mengurangi pengangguran di daerah Denpasar. Dinas Sosial dan Tenaga Kerja, menyebutkan Jumlah penganggur Denpasar yang masih tinggi.

**C. Model Usaha**

Model Usaha Potong Rambut yang akan diberi nama “Nellson`s Barbershop”  adalah mempekerjakan orang yang sudah ahli dalam hal memotong rambut. Usaha ini merupakan usaha mandiri dan tidak memakai nama franchise yang bergerak di bidang potong rambut. Setidaknya dibutuhkan 2 orang yang akan menjadi pekerja jasa potong rambut ini. Mereka akan digaji dengan perbulan sebesar Upah Minimum Regional yang berlaku di Denpasar. Selain itu, para pekerja juga akan mendapatkan uang makan sebesar Rp 30.000/hari. Apabila pekerja dapat memenuhi target yang dibebankan, tambahan bonus sebesar 20% dari target yang dilampaui siap diberikan kepada pekerja.

Adapun “Nellson`s Barbershop” melayani jasa sebagai berikut :

1.Jasa potong rambut berbagai model rambut tanpa keramas

2.Jasa potong rambut termasuk dengan keramas

3.Jasa mewarnai/cat rambut semua warna

4.Jasa keramas rambut

5.Jasa potong kumis dan jenggot

Keempat layanan dari “Nellson`s Barbershop” akan dikenai tarif sebesar:

1.Potong rambut tanpa keramas Rp 25.000 (dewasa) dan Rp 20.000 (anak-anak)

2.Potong rambut termasuk keramas Rp 30.000 (dewasa) dan Rp.25.000 (anak-anak)

3.Jasa mewarnai rambut Rp 15.000

4.Jasa keramas Rp 5.000

5.Jasa potong kumis dan jenggot Rp. 3.000

Untuk memulai usaha ini, dibutuhkan tempat yang strategis. Daerah di sekitar Buluh Indah , Denpasar kami nilai sebagai lokasi yang strategis untuk membuka usaha ini. Di daerah ini banyak terdapat tempat distro dan tempat hangout anak muda, Selain itu, lokasi ini juga dekat dengan sekolah seperti SMA 26 dan SMP 115 dan SMP 73.

 Kami tidak khawatir dengan usaha lain, karena usaha kami memiliki keunggulan tersendiri yakni:

1. Memiliki pegawai yang dapat memotong rambut berbagai model

2.Mempunyai fasilitas tertentu untuk para penggemar sepakbola, seperti penyediaan Harian Olahraga BOLA dan majalah majalah bertemakan sepakbola

3.Mengadakan promosi dan progam yang menarik pada masa-masa tertentu

4.Memberikan kupon kepada pengunjung dan kupon tersebut akan diundi dengan hadiah beberapa jersey sepakbola klub lokal maupun internasional.

5.Memberikan nota kepada pengunjung, dan jika pengunjung telah 5x berkunjung akan mendapat kesempatan layanan keramas gratis, dan 8x berkunjung memperoleh layanan potong rambut gratis. Untuk menikmati layanan tersebut, pengunjung dapat mengumpulkan nota dan jika telah memenuhi syarat dapat ditukarkan dengan layanan gratis dari kami

6.Membuka layanan pengaduan apabila terjadi hal yang kurang diinginkan pengunjung

**D.Metode**

·          Alat

Untuk usaha potong rambut “Nellson`s Barbershop” alat yang dibutuhkan adalah:
1.Mesin cukur rambut
2.Cermin

3.Semprotan

4.Gunting potong
5.Gunting kumis

6.Gunting penipis rambut

7.Pisau Cukur Isi Ulang
8. Isi ulang Pisau cukur
9. Sikat Bulu Rambut
10. Kuas Sabun
11.Handuk
12 Kip / Kain penutup Badan Customer
13. Sikat Rambut
14. Poster Model Rambut

15.Sapu

16.Pomade

·            Bahan

Adapun bahan yang dibutuhkan adalah:
1.Sabun mandi

2.Sampo

3.Semir rambut barbagai warna

4. Pomade

·         Cara Pembuatan dan Pemasaran:

Pemasaran adalah proses penyusunan komunikasi terpadu yang bertujuan untuk memberikan informasi mengenai barang atau jasa dalam kaitannya dengan memuaskan kebutuhan dan keinginan manusia.

Konsep marketing mix merupakan salah satu konsep dalam pemasaran modern pada saat sekarang ini. Dimana konsep tersebut adalah salah satu kegiatan pemasaran yang sangat menentukan keberhasilan perusahaan dalam mengejar maksimum profit.
Marketing mix terdiri dai empat komponen dalam pemasaran yang lebih dikenal dengan 4P yaitu:

A.      Product (produk)

B.      Price (harga)

C.      Place (tempat, termasuk juga distribusi)

D.     Promotion (promosi)

Cara pemasaran dari “Nellson`s Barbershop” mengimplementasikan konsep marketing mix adalah:

**A.   Product (produk)**

Produk yang ditawarkan berupa jasa potong rambut. Jasa tersebut antara lain:
1.Jasa potong rambut berbagai model rambut tanpa keramas

2.Jasa potong rambut termasuk dengan keramas

3.Jasa mewarnai/cat rambut semua warna

4.Jasa keramas rambut

5.Jasa potong kumis dan janggut

Jasa tersebut akan dilayani oleh 2 orang pekerja yang memiliki keterampilan di bidangnya.

**B.   Price (harga)**

Kelima layanan dari “Nellson`s Barbershop” akan dikenai tarif sebesar:

1.Potong rambut tanpa keramas Rp 25.000 (dewasa) dan Rp 20.000 (anak-anak)

2.Potong rambut termasuk keramas Rp 30.000 (dewasa) dan Rp.25.000 (anak-anak)

3.Jasa mewarnai rambut Rp 15.000

4.Jasa keramas Rp 5.000

5.Jasa potong kumis dan jenggot Rp. 3.000

**C.    Place (tempat, termasuk juga distribusi)**

Tempat yang dipilih adalah lokasi sekitar Buluh Indah, Denpasar

**D.   Promotion (promosi)**

Berbagai promosi yang akan dilakukan antara lain:

1.    Membuat akun jejaring sosial seperti facebook dan twitter

2.    Mencetak brosur dan poster promosi

3.    Menyediakan 100 stiker gratis pada 100 pelanggan pertama

4.    Memberikan diskon Rp 10.000 pada pelanggan selama 2 minggu pertama pembukaan

5. Menawarkan paket keramas gratis kepada pelanggan apabila dalam 2 hari setelah   menggunakan jasa kami, hujan turun (pelanggan diminta menunjukan nota)

6.    Mengadakan promo setiap 6 bulan sekali dengan cara mengadakan undian

**E. Estimasi Dana**

Estimasi dana yang dibutuhkan untuk memulai usaha ini adalah:

 Modal Awal :

1.Sewa Ruko selama 1 tahun                                                                         Rp.6.000.000

2.Peralatan

A.      Kaca Cermin besar  1 unit                                                                   Rp 450.000

B.       kursi cukur 2 unit                                                                                Rp 500.000

C.       bangku tunggu panjang 2  unit                                                           Rp 400.000

D.      lemari                                                                                            Rp 200.000

E.       meja 2 unit                                                                                    Rp 200.000

F.        peralatan cukur 1set lengkap                                                            Rp 875.000

G.      Televisi                                                                                            Rp 700.000

H.      AC 1 unit                                                                                     Rp 800.000

I.         Wifi                                                                                                     Rp 500.000

**Total :                                                                                                        Rp 10.625.000**

Biaya Operasional bulan pertama :

1. Gaji Pekerja                                             2x @Rp 1.200.000   =        Rp  2.400.000

2. Listrik                                                                                                        Rp  100.000

3. Langganan Harian BOLA sebulan                                                            Rp      55.000

5. Beli Majalah Four-Four Two                                                                    Rp      35.000

6. Beli Majalah Inside United                                                                       Rp      35.000

7. Beli Majalah BOLAVAGANZA                                                              Rp      25.000

8. Beli sabun, pomade dan sampo                                                                 Rp     150.000

9. Uang makan pekerja                           2x 26 hari x @30.000   =          Rp  1.560.000

**Total :                                                                                                        Rp 4.360.000**

**Total Keseluruhan                                                                                       Rp 14.985.000**

Sedangkan proyeksi pendapatan yang dibuat adalah:
jam kerja/ hari libur

Pukul  11.00-22.00  WIB
1 kali potong rambut 20-25 menit

1 jam akan ada 6 orang yang potong

12x6= 72 orang

Namun di bulan pertama kami menargetkan 40 orang saja yang menggunakan jasa kami. Dan perhitungannya adalah:

40 orang potong rambut perhari:                              @25.000x40                = Rp1.000.000

Dalam 1 bulan (26 hari)                                            1.000.000x26              = Rp 26.000.000

Sehingga keuntungan bersih yang didapat pada bulan pertama adalah:

Rp 26.000.000- Rp 4.360.000 = **Rp 21.640.000**

Apabila hal tersebut berlanjut maka Break Event Point akan tercapai pada bulan keempat

**F.  Kesimpulan**

Usaha “Nellson`s Barbershop” ini dalam kegiatan operasinya telah memperoleh laba yang cukup besar. Tingkat pemakaian jasa dan penyewaan alat musik dapat menutupi semua biaya dalam periode tersebut. Dilihat dari aspek Pasar dengan didirikannya barbershop  akan banyak memberikan keuntungan baik bagi pemilik usaha maupun bagi masyarakat dan lingkungan sekitarnya. Pertumbuhan ekonomi diharapkan akan lebih terbantu dan termotifasi untuk lebih berkembang.

**G. Penutup**

Demikianlah Proposal ini saya buat, saya menginginkan dukungan serta partisipasi bapak/ibu sekalian. Semoga usaha ini bisa terlaksana sebagaimana yang kita inginkan.
Atas perhatian serta hubungan kerja sama bapak/ibu saya ucapkan terima kasih.

 **LEMBAR PENGESAHAN**

 ***Ketua Pelaksana                                                                         Sekretaris

Hotmaradong Reynaldi Tambunan                                                     Chiko Jerico***